



Trabajo y Sociedad

Sociología del trabajo- Estudios culturales- Narrativas sociológicas y literarias

Núcleo Básico de Revistas Científicas Argentinas (Caicyt-Conicet)

Nº 46 Vol. XXVII, Verano 2026, Santiago del Estero, Argentina

ISSN 1514-6871 - www.unse.edu.ar/trabajosociedad



Reproducción y cambio ocupacional en los procesos de desarrollo económico-tecnológico

Reproduction and occupational change in the processes of economical-technological development

Reprodução e transformação ocupacional nos processos de desenvolvimento econômico e tecnológico

Ruth SAUTU *

Joaquín CARRASCOSA **

Diego PAREDES ***

Recibido: 02.08.2025

Aceptado: 03.09.2025



RESUMEN: El objetivo de este trabajo es analizar trayectorias ocupacionales como parte constitutiva de los procesos de reproducción y cambio de las clases sociales y su inserción histórica situacional y la red de nexos ocupacionales que conforman los mercados laborales del AMBA en varios periodos de desarrollo económico-tecnológico e institucional de Argentina, desde fines del siglo XX hasta la década del veinte del presente siglo. Es un análisis de tres cohortes de nacimiento; los datos provienen de una muestra unificada de tres muestras aleatorias (2016, 2021 y 2023).

Palabras clave: trayectorias ocupacionales, mercados laborales, desarrollo económico-tecnológico

ABSTRACT: The aim of this paper is to analyze occupational trajectories as a key component in the processes of reproduction and transformation of social classes, considering their historical and situational context, as well as the network of occupational links that shape the labor markets of the Buenos Aires Metropolitan Area (AMBA) across various periods of Argentina's economic-technological and institutional development, from the late 20th century to the 2020s. The analysis

* Instituto de Investigaciones Gino Germani, Universidad de Buenos Aires, IIGG-UBA.

<https://orcid.org/0009-0000-4368-9889> Correo: ruthsautu@gmail.com

** Instituto Gino Germani IIGG-UBA-CONICET. <https://orcid.org/0000-0003-0961-1687>

Correo: joaquin.carrascosa91@gmail.com

*** Instituto Gino Germani, Universidad de Buenos Aires, Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (IIGG-UBA-CONICET. <https://orcid.org/0009-0007-7309-0018> Correo: dicalpa80@gmail.com

focuses on three birth cohorts, based on a unified dataset built from three random samples (2016, 2021 y 2023).

Keywords: occupational trajectories, labor markets, economic-technical development

RESUMO: O objetivo é analisar as trajetórias ocupacionais como parte constitutiva dos processos de reprodução e transformação das classes sociais, considerando sua inserção histórico-situacional e a rede de vínculos ocupacionais que conformam os mercados de trabalho da Região Metropolitana de Buenos Aires (AMBA), ao longo de diferentes períodos de desenvolvimento econômico, tecnológico e institucional da Argentina, desde o final do século XX até a década de 2020. A análise concentra-se em três coortes de nascimento, com base em um conjunto unificado de dados construído a partir de três amostras aleatórias (2016, 2021 y 2023).

Palavras-chave: trajetórias ocupacionais, mercados de trabalho, desenvolvimento econômico-tecnológico

Introducción: clase social y grupos ocupacionales en las trayectorias laborales

El presente documento se ubica en la tradición marxista-weberiana del análisis de las clases sociales que pone de relieve la relación simbiótica entre los procesos de desarrollo económico-tecnológicos e institucionales y las clases sociales. En ambos procesos, las relaciones sociales son jerárquicas de poder basados en la distribución diferencial de acceso y disposición de recursos materiales, conocimientos y privilegios. Aunque el honor y los estilos de vida de las clases sociales le dan visibilidad, las clases y las relaciones de clase, como las relaciones económicas y la operación de los mercados laborales, son eminentemente estructurales y tienen existencia real, no son meras percepciones o evaluaciones. Su presencia se observa en sus consecuencias.

Si bien en la práctica las ocupaciones desempeñadas por las personas son consideradas como el indicador más válido de la pertenencia a clase social, esto no significa que cubra la amplia complejidad de las clases sociales cuya columna vertebral son las relaciones sociales entre posiciones jerárquicas de poder sobre las cuales se asientan las condiciones básicas de existencia y el denominado estilo de vida (Lambert & Bihagen, 2014). Es ampliamente reconocido que en las sociedades industriales las ocupaciones constituyen el mejor indicador de las retribuciones materiales, el estatus social y estilo de vida; además se asume que la estructura ocupacional de una sociedad o comunidad fundamentalmente determina la estructura de clase¹.

¹ Eric Olin Wright (1980) señala que en la teoría marxista las clases se definen en las relaciones sociales de producción por lo cual deben ser abordadas desde una perspectiva relacional entre clases. A su vez las

Una serie de análisis sobre las clases sociales, su reproducción y cambio utilizando el enfoque metodológico de los cursos de vida son antecedentes al presente análisis (Sautu, 2021, 2022; Sautu, Carrascosa & Paredes, 2021; Sautu y Carrascosa, 2022; Sautu y Paredes, 2022). En esa misma línea teórico-metodológica, comparte la concepción de la relación simétrica entre la estructura económica y la estructura de clase, y entre ellas, y la estructura ocupacional, que es la bisagra que articula esa relación, la que no es pensada como determinística, aunque si profundamente ensamblada. Estos nexos tienen lugar en el contexto de las instituciones sociales, políticas y culturales las que influyen y son a su vez influenciadas por las relaciones jerárquicas económicas y de clase social (Sautu, 2020).

Tanto los estudios cuantitativos de trayectorias como los abordajes cualitativos de cursos de vida analizan la secuencia y transiciones de las ocupaciones desempeñadas por una persona durante su vida económicamente activa. En ambos casos una práctica difundida es que se codifican las ocupaciones según varios atributos usando el CIUO-OIT (Código Internacional Uniforme de Ocupaciones).

En el presente estudio trabajaremos con una base en la que integramos los datos de tres encuestas aleatorias realizadas en el AMBA 2015/2016, 2021 y 2023 (aproximadamente 1000 casos cada una) El procedimiento para construir esa base ampliada integrada se realizó en Stata utilizando la función *append*: Luego, se combinan las variables correspondientes a cada encuesta en una variable única a partir del comando *replace* en que se combinan en una variable única que contiene la información de la ocupación de los 3000 casos.

El tamaño y carácter unificado de la muestra analizada no amerita estimar parámetros ni enunciar proposiciones conclusivas. Sí, es válidamente posible inferir con prudencia la existencia de movilidad intra-ocupacional horizontal y vertical de corto alcance, y visualizar la formación de patrones de relaciones entre ocupaciones y la secuencia de situaciones de reproducción y cambio².

La base de datos integrada ampliada incluye además de la información sociodemográfica básica, las variables ocupación del padre tutor del encuestado cuando éste tenía 16 años, la primera ocupación, y la actual del encuestado. No podemos analizar la ocupación intermedia porque el dato no figura

ocupaciones se definen por funciones técnicas. Reconociendo sus limitaciones las escalas ocupacionales son frecuente objeto de revisión y nuevas propuestas.

² Inferir con prudencia significa que los datos, limitados por su tamaño reducido, pueden mostrar la presencia de patrones de asociación y secuencias que ayudan a la interpretación de eventos y procesos

en una de las muestras que componen la base integrada. La composición socio-demográfica de las tres muestras es prácticamente igual.

El supuesto común a este tipo de estudio es que las probabilidades de acceso y desempeño ocupacional de diferentes conjuntos de oferentes depende de sus propios atributos y de su grado de adecuación a los requerimientos de la demanda de mano de obra de los múltiples específicos mercados laborales; en consecuencia, en cada periodo histórico ellos estarán influenciados en gran medida por el nivel y tipo de desarrollo económico-tecnológico de su economía. Asimismo, asumimos que la red de distribución y nexos de ocupaciones constituyen una fotografía del estado de su mercado laboral en un momento y lugar específicos; es decir, el gráfico con los vínculos entre ocupaciones representa las efectivamente desempeñadas por los oferentes que responden a los requerimientos de la demanda laboral³.

La perspectiva desde la cual abordamos nuestro análisis está centrada en las personas que fueron encuestadas, en quiénes son, su clase social actual, y las ocupaciones que han desempeñado en su trayectoria de vida, usando como indicadores la ocupación del padre-tutor, la primera y su ocupación actual; describiremos además los contextos económicos e institucionales teniendo en cuenta aquellas circunstancias que probablemente hayan afectado el acceso y desempeño ocupacional de personas de las distintas clases sociales.

El enfoque teórico de este análisis es la reproducción y cambio de las clases sociales que tiene lugar a través de las trayectorias ocupacionales de personas económicamente activas. El objetivo general del estudio es reconstruir las trayectorias y establecer la red de nexos ocupacionales que ellas conforman en los mercados laborales del AMBA en varios periodos de desarrollo económico-tecnológico de Argentina, desde fines del siglo XX hasta la década del veinte del presente siglo. En este enfoque es posible establecer cómo el análisis micro-social se ensambla con los estudios longitudinales macro-sociales económicos; es decir de qué manera las conclusiones de nuestro estudio sobre los desempeños ocupacionales permiten una lectura comprensiva de los cambios que han tenido lugar en los procesos económicos.

Los mercados laborales en el contexto del desarrollo económico-tecnológico e institucional

³ En los análisis sobre participación económica, tasas de empleo y desempleo se asume que la distribución sectorial de ocupaciones es un proxy de la demanda efectivamente satisfecha en un tiempo y lugar. Por su parte la oferta es medida por las distribuciones de las tasas de participación económica (Ver Anexo C).

El desarrollo económico-tecnológico conforma el sustrato en el cual se insertan las ocupaciones y establece los parámetros de la demanda de mano de obra, teniendo en cuenta que el desarrollo económico-tecnológico implica además a otros procesos sociales y políticos, como son la dinámica poblacional, su distribución espacial, y sus características sociales y educativas. En el contexto político institucional de un país o región, el conjunto de ellos define las condiciones y comportamientos tanto de la demanda como de la oferta laboral. Un papel clave lo juega la expansión del sistema educativo (en general todo el bienestar social) y la mejora en las probabilidades de acceso social y territorial que definen la magnitud y rasgos de la oferta.

La clase social y la composición del hogar y las características demográficas, sociales y psicosociales y culturales de sus miembros determinan la disponibilidad, disposición y necesidad de participar en actividades económicas. A su vez la demanda laboral resulta de las características y operación de la economía y de las organizaciones y entidades. En tiempo y lugar ese ámbito de relaciones sociales constituye lo que se denomina la oferta y demanda en la diversidad y especialización de los mercados de trabajo. Las trayectorias ocupacionales, que se despliegan a lo largo del tiempo en esos ámbitos constituyen una cadena de sucesos de empleos, desempleos y periodos sin trabajar por diversas razones.

El crecimiento/receso y transformación ocupacional consecuencia del desarrollo económico y tecnológico abren espacios para la apropiación de oportunidades ocupacionales. A lo largo de las trayectorias, las probabilidades de movilidad ocupacional dependen de estar en el lugar y tiempo apropiados para tener acceso a las nuevas oportunidades de ingreso y promoción en puestos de trabajo en mercados laborales específicos.

La articulación entre los requerimientos ocupacionales (demanda de trabajo, apertura y cierre de oportunidades) y las características de la oferta laboral implican un proceso dinámico de cambio. La transformación de la estructura económica es asimismo una transformación ocupacional de desempeños técnicos y también de retribuciones y beneficios.

En todas las sociedades, la edad y el género definen el patrón básico de los tiempos y condiciones de participación económica. Se espera, con excepciones, que todos los varones trabajen; los estudios sobre su incorporación al mercado laboral durante el ciclo vital muestran que en los países avanzados es menor en los años iniciales de la vida potencialmente activa y en los años de madurez porque los jóvenes permanecen más tiempo en el sistema educativo y los adultos mayores se retiran antes. (Pencavel, 1987; Boelmann, Raute & Schönberg, 2020; Sautu, 1980) En tiempos históricos de

menor desarrollo económico y/o de predominio rural el inicio de la vida activa es muy temprano y el retiro muy tarde en la vida, para todos varones y mujeres. El momento histórico, el nivel de desarrollo social y económico y los patrones culturales conforman el marco en que opera la economía y por ende los mercados laborales.

El hogar es el eje en el cual se establecen los patrones de participación económica por género y edad, según sus necesidades básicas y decisiones de consumo y ahorro. El estándar de necesidades, preferencias y expectativas de consumo de los diferentes hogares contiene componentes individuales y socio- culturales influenciados por el precio de los bienes y los deseos de tiempo de ocio, cuya combinación puede o no cambiar a lo largo del ciclo vital del hogar (Conzalez-Chapela, 2007). Existe una relación estrecha entre ese estándar, el costo de vida y las necesidades-decisiones de participar en el mercado de trabajo, marcado por los requerimientos de las demandas específicas y niveles de remuneración. Aun cuando la existencia de demanda y los requerimientos de conocimientos y capacidades da la impronta al mercado laboral específico, las personas no son títeres ya que poseen creatividad y autonomía para decidir dónde y cuándo trabajar (siempre que el hambre no ahorque).

Entre los posibles enfoques del análisis de trayectorias, en el marco de las clases sociales, la presente investigación busca establecer el recorrido laboral de distintos conjuntos ocupacionales definidos según el desempeño de conocimientos y capacidades, ubicados jerárquicamente en la estructura de clase. Las relaciones sociales que tienen lugar con motivo de la participación económica (vía la ocupación) son entonces relaciones intrínsecamente económicas y jerárquicas que están entretejidas con las relaciones de clase. Los cambios o repeticiones ocupacionales a lo largo de la trayectoria o historia laboral de una persona, en un proceso acumulativo, dan forma a su posición actual de clase. Observados longitudinalmente pueden significar movilidad o reproducción a través de las capacidades involucradas en el desempeño en actividades económico-tecnológicas específicas que en el nivel macro-social histórico son la principal fuente de la transformación de los requerimientos de mano de obra.

En la presente perspectiva, la comprensión de la secuencia de reproducción y cambio en las trayectorias requiere que se tenga en cuenta además de las posiciones jerárquicas, especializadas o rutinarias, de las ocupaciones dentro de la estructura de clase, los tipos de capacidades/conocimientos y las actividades en que se desempeñan. La movilidad intra-ocupacional puede ocurrir como cambios (posición, autoridad, remuneración) en el desempeño ocupacional dentro de la misma gama de capacidades (ejemplo docencia) o como un cambio que requiere la incorporación de nuevas capacidades. No siendo el único este último tipo de movilidad amerita ser

analizado porque refleja las reproducción o cambio en los requerimientos de la demanda laboral que dependen de la infraestructura económico-tecnológica y cambios institucionales, de un país, comunidad o territorio.

La movilidad social puede ocurrir cuando se está en el lugar apropiado en el que existe demanda laboral y se posee las capacidades requeridas para el desempeño ocupacional. Se puede ser empleada bancaria si teniendo la capacidad solicitada existen bancos que demandan empleados administrativos. El camino alternativo, muy frecuente en nuestros países latinoamericanos, es crearse el propio puesto de trabajo en un mini-emprendimiento o incorporarse a empleos informales.

Objetivos generales y específicos

El objetivo general de este estudio es analizar trayectorias ocupacionales como parte constitutiva central de los procesos de reproducción y cambio en las clases sociales teniendo en cuenta su inserción histórico situacional y la red de nexos ocupacionales que conforman los mercados laborales del AMBA en varios periodos de desarrollo económico-tecnológico e institucional de Argentina, desde fines del siglo XX hasta la década del veinte del presente siglo. Centrados generacionalmente en cohortes de nacimiento, los objetivos específicos son:

Primero, en el inicio de su vida laboral, a qué ocupaciones probablemente acceden y desempeñan los encuestados según la ocupación desempeñada por sus padres/tutores.

Segundo, a qué ocupaciones probablemente acceden y desempeñan actualmente los encuestados según la ocupación desempeñada por sus padres/tutores. Quiénes son, según sus rasgos socio-demográficos, los encuestados que ascendieron ocupacionalmente en los distintos periodos económico-tecnológicos. ¿Cuáles son los nexos, es decir, como se vinculan, las ocupaciones de padres e hijos?

Tercero, analizar la imagen global según el género de las distribuciones y nexos ocupacionales de los mercados laborales en los distintos periodos de desarrollo económico-tecnológico.

La meta final de estudio es establecer comparativamente el rol de los atributos personales y el contexto económico-social en el grado de apertura o cierre de la sociedad en los procesos de cambio ocupacional. ¿Cuáles son los puentes y cuáles las tranqueras?

Datos y procedimientos metodológicos

En los análisis censales o de muestras aleatorias transversales (*cross-sectional*) la distribución ocupacional es considerada una representación de la conjunción de la oferta y demanda laboral efectivamente satisfechas en una fecha; la comparación transversal de distribuciones sirve de indicador de los cambios ocurridos en el periodo analizado. En la perspectiva longitudinal de las trayectorias ocupacionales abordaremos nuestro análisis a partir de tres cohortes de nacimiento, 1940-1959, 1960-1979, y 1980-2003 construidas con la muestra unificada de tres encuestas aleatorias. Nuestro objetivo es conocer comparativamente los procesos de reproducción y cambio en el contexto de diferentes mercados laborales, en los cuales cada cohorte en promedio comenzó y desempeñó ocupaciones; es decir en el contexto de los procesos históricos de desarrollo económico-tecnológico.

Mientras el análisis de cohortes aporta a la comprensión del contexto histórico-situacional, la inserción en tres momentos clave de la trayectoria ocupacional y su análisis comparativo y secuencia ofrece indicios que sirven de proxy a un análisis longitudinal propiamente dicho.

En el presente análisis asumimos que el inicio de la vida laboral tiene lugar alrededor de los 20 años y se desarrolló en algunos casos en más de un contexto histórico económico- social. El tamaño de la muestra unificada no permite construir un número mayor de cohortes, lo cual nos permitiría un análisis más ajustado de la magnitud del efecto de las condiciones del mercado laboral sobre la reproducción y cambio ocupacional.

La cohorte de las personas nacidas entre 1940-1959 comprende 407 casos que tienen más de 55 años; el 57% son mujeres. El inicio y desempeño laboral tuvo lugar mayormente durante el auge del proceso de sustitución de importaciones (mayormente industrias de consumo no durable) y de estatización de las empresas de servicios públicos. Se caracteriza también por el crecimiento de la urbanización y los movimientos migratorios internos hacia el Gran Buenos Aires. En el caso de los nacidos en los años cincuenta se desempeñan en los sesenta, estos son años del periodo de industrialización sustitutiva de bienes de consumo durable y desarrollo de industrias de la metal-mecánica.

La cohorte 1960-1979 comprende 1320 casos de los cuales 54% son mujeres y 81% se encontraba en el momento de la encuesta transitando los grupos de edad más productivos (35-54 años); el 18.6 % tenían 55 o más años solo 0.4% tenían más de 55 años. El inicio de su vida laboral puede situarse alrededor de los años 1980, pleno gobierno militar. Se trata de un periodo cambiante que se inicia con el gobierno de Frondizi y su propuesta de industrialización de bienes de consumo

durable, transcurre durante el retorno del gobierno constitucional y la crisis de 1974-75 y el golpe militar de 1976. El núcleo dinámico se ubica en la metalmecánica y petroquímica; grandes empresas del estado son proveedoras de insumos subsidiados a estas industrias. Por su parte, también se ubica el inicio del proceso creciente de financiarización de la economía argentina, el crecimiento del empleo público y el de las grandes empresas de servicios públicos.

La cohorte de las personas nacidas entre 1980-2003 comprende 1374 casos, de los cuales el 52% es femenino y 84% tenían al momento de la encuesta entre 25 y 44 años de edad. Las personas de esta cohorte se inician y desempeñan en un mercado de trabajo segmentado en el contexto de la creciente financiarización y terciarización de la economía argentina, sacudida por el fracaso Plan Austral y las privatizaciones de empresas públicas e intentos neoliberales del gobierno de Menem. Años de estabilidad y crecimiento, posteriores a la crisis del 2001, comenzaron a frustrarse en el 2007-2008. La espada de Damocles siempre fueron las crisis financieras, la inflación galopante y los déficits en la Balanza de pagos.

Con la excepción de la cohorte más antigua, el contexto de la economía y mercados laborales en Argentina se ha caracterizado por ciclos cortos de prosperidad y fracaso, la presencia de procesos inflacionarios recurrentes, y una creciente desigualdad social y económica. En este contexto se deben interpretar el análisis de los datos de la muestra unificada. A tal efecto en las secciones que siguen analizaremos una serie de cuadros elaborados con datos de la muestra unificada la reproducción y cambio de las ocupaciones agrupadas según su pertenencia a clases sociales. distinguiendo en todos los casos las cohortes de nacimiento.

Clase social de origen, primera y actual clase social

En nuestro análisis hemos postulados dos momentos claves en las trayectorias de las clases sociales; su propósito es rastrear las circunstancias que podrían explicar la reproducción, ascenso o descenso ocupacional en el marco de las clases sociales. Analizaremos los datos desplegados en los cuadros en los cuales se comparan las clases sociales a las cuales pertenecen analíticamente las ocupaciones desempeñadas por el encuestado. Así analizaremos la relación entre el origen y la primera ocupación desempeñada por personas de las diversas cohortes de nacimiento, la relación entre la primera y la actual ocupación, y la relación entre la clase de origen y la clase social actual. Mientras en la primera comparación podemos apreciar la influencia del origen de clase en el inicio de la vida económicamente activa, la segunda y tercera muestra el resultado de la propia trayectoria de la persona.

El cuadro n° 1 consigna para cada clase social el cruce entre la clase del padre o tutor y la clase social de la primera ocupación de ego, el cruce entre la primera y la clase social actual, y finalmente la clase de origen-padre y la actual de ego. Los porcentajes que están computados horizontalmente significan para cada clase social, por ejemplo, de origen, como se distribuyen las ocupaciones actuales de ego; es decir dada una clase social de origen cuál es el destino de clase actual de los hijos. El propósito del cuadro es mostrar el grado de endogamia dentro de una clase social; también la reproducción de clase social que tiene en cuenta que existen transiciones entre clases adyacentes, y también cambios que denotan la existencia de movimientos ascendentes y descendentes.

Cuadro n° 1. Relaciones entre clase social de origen, primera y actual clase social. % de endogamia, reproducción y cambio según cohorte de nacimiento.

Cohorte 1940-1959	Origen -> Primera		Primera -> actual		Origen -> actual	
	Endogamia	Reproducción	Endogamia	Reproducción	Endogamia	Reproducción
Media Alta	15,4	48,7	83,3	100	43,6	71,8
Media media	42,9	48,5	43,3	81,1	29	61,3
Media baja	3,3	46,7	33,3	76,2	3,1	43,7
Obrera consolidada	46,0	74,6	66,7	78,3	46,2	61,2
Trab. no calificados	56,4	97,4	27,8	69,0	31,0	85,8
Cohorte 1960-1979	Origen -> Primera		Primera -> actual		Origen -> actual	
	Endogamia	Reproducción	Endogamia	Reproducción	Endogamia	Reproducción
Media Alta	11,8	52,3	70,6	97,1	43,2	82,1
Media media	34,3	37	51,8	80,3	45,81	67,4
Media baja	31,7	34,2	19,1	50,0	12,3	46,2
Obrera consolidada	47,1	72,7	50,7	60,0	43,4	66,9
Trab. no calificados	41,0	86,7	25,2	61,5	31,8	75,7
Cohorte 1980-2003	Origen -> Primera		Primera -> actual		Origen -> actual	
	Endogamia	Reproducción	Endogamia	Reproducción	Endogamia	Reproducción
Media Alta	15,8	50,4	87,0	97,8	40,1	76,1
Media media	28,5	32,9	60,0	80,0	44,5	58,1
Media baja	22,4	47,4	32,3	59,5	14,4	49,2
Obrera consolidada	43,3	69,2	51,4	61,8	43,1	59,1
Trab. no calificados	29,1	71,6	34,4	70,0	20,4	57,9

Fuente: encuestas PI-Clases

Nota: La reproducción ha sido estimada como la suma del % de endogamia más el % de la clase adyacente.

El cuadro n° 1 muestra el porcentaje de endogamia y el porcentaje de reproducción el que consiste en sumar la endogamia más la clase adyacente. i.- en clase media-alta se suma a la endogamia el porcentaje de hijos que actualmente desempeñan ocupaciones de clase media-media; ii.- en clase media-media se suma a la endogamia el porcentaje de hijos de clase media-media que ascendieron a clase media-alta; iii.- la endogamia de clase media baja se suma los hijos que ascendieron a clase media-media; iv.- en clase obrera consolidada se suma a la endogamia el porcentaje de hijos que descendieron a la clase obrera no calificada; y v.- en clase obrera no calificada se suma la endogamia más los hijos que ascendieron a clase obrera calificada de la clase obrera consolidada⁴.

La cohorte de los nacidos entre 1940-1959, su ingreso en el mercado laboral como promedio tuvo lugar durante el proceso de industrialización por sustitución de importaciones. Cuando se compara la clase de origen y la actual, la clase media alta formada en su momento por propietarios de empresas, gerentes y profesionales, en un cincuenta por ciento reproducen la ocupación de sus padres. La endogamia es muy alta, 43.6% que asciende a 71.8% cuando se tiene en cuenta como destino la clase media-media. La fuerza del proceso de reproducción se ve nítidamente cuando se compara la clase social actual con la primera; ella abarca el 100% de los casos. Esto indica además que se trata de trayectorias que se han desarrollado dentro de la propia clase social media alta y media. En el nivel macro-social tal resultado muestra el contexto de un mercado de trabajo resultado de una economía expansiva que favoreció la herencia ocupacional.

La endogamia de la clase media-media es también muy alta, tanto cuando se compara la ocupación de origen con la primera como ésta con la actual (42.9%). La endogamia y la reproducción es menor cuando se compara la relación origen-primera con origen -actual. Casi un tercio de los casos pasa a desempeñarse en clase obrera (principalmente consolidada).

Los datos en conjunto muestran la existencia de intercambio entre las clases media alta y media-media, así como también espacios de ascenso a clase media-media y alta para hijos de padres de clase media baja.

El 46% de los obreros calificados de la cohorte 1940-1959 tuvo padres que también habían sido obreros calificados; son personas que habían ingresado y desarrollado su trayectoria laboral en los años expansivos de la ISI. Cuando se tiene en cuenta su desempeño actual en el conjunto de la clase

⁴ El propósito de esta estimación es tener en cuenta que la asignación de ocupaciones a clases sociales no tiene en cuenta las similitudes que puedan existir en la realidad entre ocupaciones adyacentes. La realidad es siempre más rica y compleja que nuestras estimaciones.

popular (obrero consolidada más no calificada) en alta probabilidad constituyo la clase obrera argentina, padres e hijos, trabajando en industrias manufactureras que en aquellos años predominaba las de consumo masivo, mano de obra intensivas. Observemos que en la relación origen/primera ocupación los hijos de la clase obrera no calificada en su totalidad ingresaban como obreros: algunos fueron cambiando pero en su ocupación actual el 86% son obreros consolidados/calificados y no calificados.

Esta es una cohorte en la que se combinan los casos de reproducción de la clase popular y del ascenso de los hijos hacia la clase media y ascenso a las clases medias desde la clase popular y la clase media baja, combina también para los nacidos hacia el final de la cohorte el impacto en el mercado laboral de tres golpes de estado y la profunda crisis de los años setenta. Sin embargo, el modelo de desarrollo interno con una activa participación económica del sector público no cambio fundamentalmente (Sautu, en Lewis y Torrents).

La cohorte 1960-1979, en el conjunto de todas las clases sociales, en este periodo la endogamia y la reproducción son más importantes que en la cohorte anterior. Esto se ve en la clase media alta en que la endogamia al inicio de la carrera comparado con la actual alcanza a casi la totalidad de casos (97.1%). Se observa un ligero cambio cuando se compara padres y actual clase social de los hijos en que la reproducción es 82.1%. El mismo patrón se da en la clase media-media; la reproducción es muy alta al inicio y decrece cuando se la compara con origen-clase actual de los hijos.

En esta cohorte se ve claramente como hijos de clases media alta y media-media se inician en ocupaciones informales-temporales. También se observa que en un 17.9% en clase media alta y 32.6% en media-media descendieron a la clase popular y la clase media baja.

Este es un periodo claramente inestable en su conjunto, años de bonanza y estabilidad económica durante el Plan Austral de Alfonsín y la estabilización y privatizaciones de Menen, y crisis de alta inflación y de aumento del desempleo.

Como trayectoria podemos individualizar una trayectoria lineal de clase media, padres e hijos y estos durante su vida laboral se mantienen en las media alta y clase media-media.

Trayectorias que se inician en clase media alta o media-media, descienden a clase media baja o clase popular y subsecuentemente se reinsertan en ocupaciones de clases medias. Finalmente, aunque no muy grande existen las trayectorias de clase media alta y media-media que descienden y no se recuperan.

Como sucede en la cohorte anterior, la clase media baja es como un acordeón en el cual se van

combinando la reproducción y los cambios ascendentes y descendentes. Dado que se trata de comerciantes y cuentas propias de micro-emprendimientos ellos siguen los vaivenes cambiantes de estas actividades, *up and down* sucesivamente.

En esta cohorte comienzan a darse las consecuencias de la política de privatización y reducción del personal de grandes empresas públicas, que afectó a profesionales y también a la clase obrera consolidada, entre quienes la endogamia y reproducción se reducen comparados con la cohorte anterior, excepto cuando se suma las dos fracciones de clase popular en que se reproduce en 75.7% y se da ascensos de corto alcances y hacia la clase media.

La cohorte 1980-2003, en esta la etapa de los sueños frustrados, en el 40.1% de los casos los hijos heredaron la ocupación de clase media alta; y si incluimos a aquellos que en su posición actual son media-media la reproducción alcanza el 76.1%; esto significa que hay un margen pequeño para la movilidad de largo alcance desde clases más bajas, conclusión a la cual arriban los estudios sobre movilidad social (Dalle, 2016). Este patrón se observa ya en la relación entre la primera y la actual ocupación en que casi la totalidad de los hijos de clase media alta permanecen en esta clase o desempeñan ocupaciones de clase media-media.

La clase media-media parece estar encogiéndose en los hijos respecto a la cohorte anterior, también cuando miramos su reproducción con la clase media alta (28.5% y 32.9 vs 34.3% y 37.1% en la cohorte 1960-1979). Esto significa que la transición hacia la clase más alta desde la media-media se está reduciendo. Conclusión que se sostiene cuando se compara la reproducción origen/actual en las dos cohortes (67.4 % vs 58.1%). Tengamos en cuenta que estos casos son personas de menos de 43 años en el último registro y que prevalecen en la cohorte los de 35 años y menos (es decir, si bien las trayectorias están avanzadas no están del todo definidas).

No hay indicios de que la clase media baja haya cambiado demasiado en su rol de bisagra a la cual ascienden desde la clase popular y se desciende hacia ella.

La endogamia y reproducción de la clase obrera consolidada no cambio mucho en la relación origen-primera ocupación, en la cual los hijos siguen la ruta de sus padres o cambian hacia ocupaciones obreras no calificadas. La endogamia se mantiene en la relación origen-actual y primera actual muy cercanas a origen-primera. Esto está indicando la fuerte constitución de la clase popular en el contexto histórico de reducción respecto de las clases medias resultado de los procesos de terciarización y feminización de la economía (Sautu, 2000).

Siendo alta la endogamia de la clase obrera consolidada en esta cohorte hay espacio para ascenso de los hijos a la clase media, y también para el descenso a la clase obrera no calificada, en la que

también algunos hijos ascienden a clase obrera calificada.

Endogamia, ascenso y descenso de clase social en las trayectorias ocupacionales

En el cuadro n° 2 observamos que en todas las cohortes y clases sociales la endogamia nunca supera el 46% de las personas encuestadas. Esto significa que en el transcurso de sus trayectorias se dan cambios ocupacionales, la mayoría en ascenso, que proporcionalmente superan el descenso, los cuales tienen lugar también entre las ocupaciones de la clase adyacente.

Cuadro n° 2: Endogamia, reproducción y movilidad social intergeneracional, según cohorte de nacimiento, en %

Ocupación actual	Inbreeding	Reproducción	Ascenso	Descenso	n
1940-1959					
Media Alta	43,6	71,8	-	56,4	39
Media media	29	61,3	32,3	38,7	62
Media baja	3,1	43,7	53,1	13,7	32
Obrera consolidada	46,2	61,2	38,9	14,9	208
Trab. no calificados	31	85,8	69	-	42
1960-1979					
Media Alta	43,2	82,1	-	56,8	162
Media media	45,8	67,4	21,6	32,6	227
Media baja	12,3	46,2	53,1	34,6	130
Obrera consolidada	43,4	56,9	43,1	13,1	645
Trab. no calificados	31,8	75,7	68,2	-	107
1980-2003					
Media Alta	40,1	76	-	59,9	142
Media media	44,5	58,1	13,6	42	236
Media baja	14,4	49,2	50,9	34,7	118
Obrera consolidada	43,1	59,1	40,9	16	606
Trab. no calificados	20,4	37,9	79,6	-	152

Fuente: encuestas PI-Clases

Nota: La reproducción han sido estimada como la suma del % de endogamia más el % de la clase adyacente.

En la clase media-media, en la segunda y tercera cohortes (1960-1979 y 1980-2003) la endogamia se ubica en 45.8% y 44.5% respectivamente en la clase media-alta tales porcentajes de dan en las cohortes primera (1940-1959) y segunda (respectivamente 43.6% y 43.2%). En la cohorte más joven (1980-2003) la endogamia en clase media alta se reduce al 40.1%.

Niveles altos de endogamia se observan también en las tres cohortes en la clase obrera calificada (46.2% 43.4% y 43.1% respectivamente).

La clase social de peones y operarios no calificados es bastante menos endogámica, 31% y 31.8 % respectivamente en 1940-1959 y 1960-1979. En la cohorte más joven (1980-2003) la proporción de endogamia es aún menor 20.4%; esto significa que en las tres cohortes entre dos tercios y cuatro quintos de los hijos de obreros no calificados habían ascendido ocupacionalmente.

En este cuadro nº 2 se observa también la condición de bisagra de la clase media baja que en la relación padre-hijos la endogamia en todas las cohortes es muy pequeña; respectivamente en las tres cohortes los porcentajes son 3.1% 12.3% y 14.4 %. Por lo tanto, se dan movimientos ascendentes hacia la clase media-media y aunque minoritarios también hacia media-alta. Predominan sin embargo los cambios descendentes hacia la obrera calificada.

Esto no significa que no existan, aunque sean muy pocos los cambios de largo alcance. Un caso a destacar es el descenso desde un origen padre de clase media alta hacia ocupaciones obreras no calificadas de sus hijos. Dado el número escaso de casos incluidos en las muestras no podemos decir que son descensos definitivos o se trata de hijos jóvenes por ejemplo en trabajos de mensajería o asistentes de ventas que potencialmente podrían recuperarse. Nunca hay que descartar la ocurrencia de errores de medición.

En las tres cohortes la mitad de los casos cuyos padres eran de clase media baja ascendieron a la clase media-media y algunos, aunque pocos, a la clase media alta; en conjunto los ascensos representan 53.1%, 53.1% y 50.9 respectivamente en las sucesivas cohortes.

La transición desde clase media-media hacia la media alta fue mayor en las dos primeras cohortes; se redujo significativamente entre las personas más jóvenes (32.3%, 21.6% y 13.6% respectivamente). Como resultado en esta cohorte joven el 41.9% descendió, la mitad de ellos hacia la clase obrera calificada. Es posible que nos encontremos frente a una reversión de la tendencia de las primeras cohortes de nacimiento, el crecimiento de las clases medias (ver pirámides en Sautu, 2020); los movimientos ascendentes tuvieron lugar como resultado de la expansión de las actividades terciarias, docencia, bancos, administración pública. La transición hacia ocupaciones de clase obrera consolidada puede ser en realidad un cambio ocupacional debido al crecimiento de posiciones técnico-obreras especializados y calificados consecuencia del crecimiento de la economía del conocimiento en nuestro país. Es posible mirando las cifras de la clase obrera no calificada que muestran que solo un quinto de la cohorte joven permaneció en la clase de sus padres, el resto o ascendió hacia la clase media (42.1%) o hacia la obrera calificada (37.5%).

El mercado de trabajo durante el proceso de desarrollo económico-tecnológico e institucional

La corporativización y financiarización constituyen los procesos mundiales claves de la economía capitalista del último medio siglo. Ellos forman parte, influyen y son influidos, por la creciente globalización económica y cultural, caracterizada por la preeminencia e intensificación de la competencia y la imposición de su disciplina en el mercado internacional, la acumulación flexible y

movilidad del capital y la profundización en la penetración a escala mundial de los sistemas financieros, y la difusión de una cultura mundial capitalista (Therborn, 2000; Bayat, 2000).

La mayor concentración y extranjerización de la economía argentina está asociada en algunos sectores económicos a la transformación tecnológica de los procesos productivos lo cual ha inducido cambios en la organización de las empresas y su menú de tareas y ocupaciones, e incorporado la subcontratación y tercerización de tareas, la división del trabajo al interior de la empresa, la especialización de algunos puestos técnico-obreros, la rutinización de ocupaciones *white-collar*, y la fragmentación de las escalas salariales. Procesos éstos asociados a los cambios de la distribución sectorial de las actividades económicas y a la creciente desigualdad en la distribución del ingreso. Estos procesos aparecen reflejados en las trayectorias ocupacionales de las personas pertenecientes a las tres cohortes antes analizada.

Sobre la trama de relaciones cruzadas entre todos esos procesos debemos tener en cuenta en primer lugar la simultaneidad de ocurrencia de la transformación del sector manufacturero y la consecuente reducción en su demanda de mano de obra, el impacto en la distribución del ingreso y la situación de los hogares (Goebel, & Gornig, 2016; Schlogl. & Sumner, 2020). En segundo lugar, los cambios de la composición de la oferta de mano de obra con mayores niveles de educación formal y con la creciente tendencia de la participación económica femenina (Rodríguez-Modroño, Mauricio Matus-Lopez, & Gálvez-Muñoz, 2016). Tercero, el crecimiento y diversificación de rubros del sector servicios como asistencia en salud y cuidados personales, compras por internet, y tele-información, etc. Cuarto, el crecimiento de la inmigración extranjera que se ha orientado hacia el servicio doméstico (Pugliese, 1993). En este trasfondo, la sumatoria combinada de procesos (distintos recorridos de cambio sectorial) resulta en la transformación de la estructura sectorial de la economía y su estructura ocupacional.

Teniendo en cuenta la diversidad ocupacional que necesariamente caracteriza la construcción estadística de las clases sociales en el análisis que sigue hemos seleccionado aquellas ocupaciones que nuestros datos muestran son claves para entender los mercados laborales en el contexto de los cambios tecnológicos y sectoriales de la economía. Hemos seleccionado solo ocupaciones para ilustrar los procesos que postulamos están ocurriendo hoy en día como son los cambios en la conformación de la fracción de clase gerencial-profesional y la reducción de la fracción altamente especializada y calificada de la clase obrera consolidada. En estos análisis el tamaño de la muestra impone prudencia en las afirmaciones; más aún en nuestro caso que estudiamos trayectorias en el AMBA que si bien incluye personas que trabajan en grandes empresas allí localizados, no tenemos

casos vinculados con sectores del gas y petróleo, minería, petroquímica y algunas ramas de la metal-mecánica.

El cuadro n° 3 muestra la distribución de clase social estimada para cada cohorte, especificando en cada una de ellas el peso de las ocupaciones clave que pueden estar cambiando en una actual economía del conocimiento integrada globalizada (*knowledge economy*). Las ocupaciones de gerentes y directivos, y los profesionales de la ingeniería en la clase media alta; los oficinistas-administrativos, que constituyen el núcleo de la clase media-media; hemos aquí especificado también técnicos y profesionales de nivel medio; y los obreros más calificados/especializados representando la clase obrera calificada. Colateralmente hemos incluido el análisis de los trabajadores de servicios porque su crecimiento es indicador también de las transformaciones económico-tecnológicas de la economía argentina

Cuadro n° 3: Clase social actual y ocupaciones claves seleccionadas por cohorte de nacimiento

Ocupación actual	1940-1959	1960-1979	1980-2003
Media Alta	16	15,7	12,7
Directores / Gerentes	3,3	3,1	1
Profesional Ingeniería	1,3	1,4	2,4
Media media	23	29,8	29,5
Técnicos	8	10,9	9,6
Ofinista/Administrativo	6,8	10,7	15,2
Media baja	7,8	9,3	11,1
Obrera calificada	41	34,2	33,6
Obreros	23,4	18,6	14,6
Operadores de Maquinaria	7,8	7	6,1
Trab. de servicios	14	1,2	16,2
Trab. no calificados	12,3	11,1	13,1
n	400	1308	1304

Fuente: encuestas PI-Clases

El cuadro n°3 para cada cohorte consigna el porcentaje de las ocupaciones al momento de la encuesta (ocupación actual) seleccionadas en el total de los casos incluidos en cada cohorte. El cuadro muestra además el porcentaje de cada clase en el total de cada cohorte. Cuando se analizan comparativamente sucesivas muestras aleatorias se observa el crecimiento de las clases medias (Benza, 2016; Sautu, 2016), proceso que aparece en el cuadro n° 3 que muestra el crecimiento a partir de la segunda cohorte. En las dos primeras cohortes la clase media alta se mantiene en el 16% y 15.7%, para decrecer entre los más jóvenes (12.7%). Por el contrario, la clase media-media crece

a partir de la cohorte 1960-1979 siendo el crecimiento de la participación de oficinistas y administrativos lo que explica el crecimiento de esa clase social. Por su lado técnicos y profesionales de nivel medio crecen a partir de la segunda cohorte.

La reducción de la participación de la clase obrera calificada a partir de la segunda cohorte se debe a la reducción del porcentaje de los obreros calificados y especializados, en una secuencia 23.4%, 18.6 y 14.6% respectivamente en las tres cohortes; cuando dentro de este rubro identificamos la categoría más calificada especializada, operadores de máquinas se observa también su reducción en la última cohorte.

El cuadro n° 3 muestra el estado del mercado laboral de cada cohorte a partir de las distribuciones de las ocupaciones y su agrupamiento en categorías de clase social. Para esa población muestra además el proceso de transformación de la economía que podría caracterizarse en primer lugar por la compactación de posiciones gerenciales de alta jerarquía, segundo el crecimiento de los sectores profesionales universitarios que pueden estar asociados al desempeño en el área de producción; tercero, la expansión de las posiciones administrativas; cuarto, la reducción de la participación de ocupaciones obreras calificadas y crecimiento de trabajadores de servicios; finalmente el crecimiento de técnicos y profesionales de nivel medio. Ubicados en su contexto histórico-situacional estas conclusiones son consistentes con los resultados de investigaciones llevadas a cabo sobre los procesos de desarrollo económico y su impacto de los mercados laborales.

Los caminos ocupacionales de la reproducción de las clases sociales

Las probabilidades de acceso y desempeño ocupacional constituyen uno de los caminos de reproducción y cambio de las clases sociales. Este objetivo de nuestro estudio puede ser complementado con el análisis de redes que permite conocer los nexos más frecuentes entre ocupaciones ordenadas en una secuencia temporal y así visualizar uno de los posibles caminos de la reproducción de clase: dada ciertas ocupaciones de los padres-tutores que ocupaciones probablemente desempeñaran los hijos, primera y actual. Y cuál es el nexo entre la primera y actual ocupación.

El presente análisis tiene como propósito especificar los posibles caminos que vinculan la ocupación del padre y la actual desempeñada por el /la encuestada; recordemos que por actual tenemos en cuenta la desempeñada en el momento de la entrevista o la última desempeñada en el caso de personas retiradas o jubiladas. Los tres gráficos serán analizados en conjunto para cada cohorte de nacimiento; ellos constituyen una fotografía que representa las principales ocupaciones

desempeñadas en el periodo (siempre teniendo en cuenta las limitaciones que impone el tamaño de la muestra). Los gráficos de redes muestran los nexos frecuentes entre ocupaciones de origen/padre y destino/encuestado.

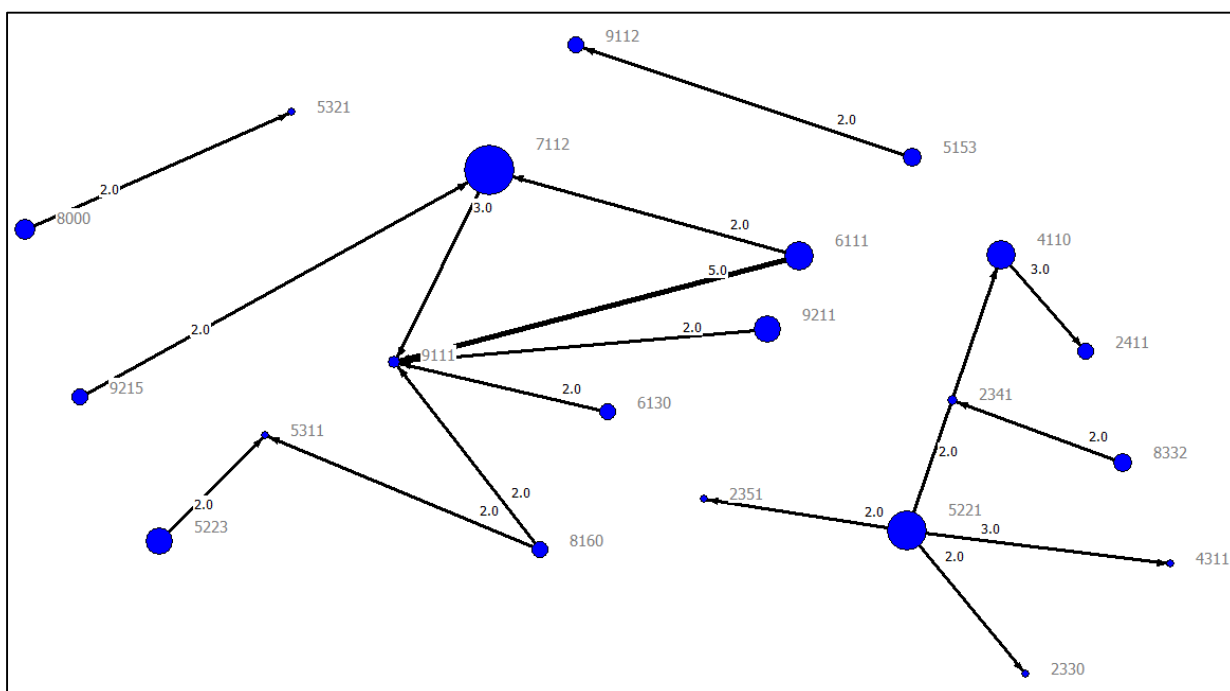
La **cohorte 1940-1959**, en promedio iniciaron su vida laboral alrededor de los años sesenta, cuando se estaban instalando manufacturas de bienes de consumo durable y equipos; con vaivenes fue un periodo de crecimiento económico y bajo desempleo. Esta cohorte también tuvo mejores oportunidades educativas en comparación con cohortes anteriores, estaba creciendo la matrícula de la escuela secundaria debido a la instalación de nuevas sedes que acercaban a la escuela al hogar, y comenzaban a fundarse universidades privadas.

Predominan entre los padres de la primer cohorte ocupaciones que conforman dos bloques, los cuales muestran que sus hijos o permanecen en la misma clase social ya sea media o popular o transitan hacia ocupaciones adyacentes. Aunque limitados, los resultados indican la existencia de una gran reproducción de clase, lo cual es consistente con el análisis de secciones anteriores y con resultados de estudios disponibles sobre el tema.

La mayoría de las personas que forman esta cohorte son adultos maduros en el momento del relevamiento de alguna de las tres encuestas. Por lo tanto sus progenitores o tutores fueron adultos que transitaron el inicio y apogeo de la industrialización por sustitución de importaciones. Fue también un periodo en que era posible el entrenamiento de la mano de obra en el propio puesto de trabajo.

El gráfico de redes n° 1 muestra la existencia de cuatro núcleos de relaciones ocupacionales padres/tutores-ocupación actual de sus descendientes. Primero, padres de origen rural e hijos/hijas albañiles, servicio doméstico o trabajadores en cuidados personales. Segundo, el servicio doméstico, cuidadores de niños y personas adultas, limpieza de oficinas y hoteles y albañiles constituyen destino de varias ocupaciones de clase popular, la mayoría no calificada. El tercer conjunto son padres/tutores comerciantes cuyos descendientes son oficinistas, emplearlos contables, o docentes. Finalmente, en el dominio de la clase media aparecen oficinistas y contables cuyos descendientes se desempeñan también en ocupaciones administrativas y contables.

Gráfico n° 1: Cohorte nacida 1940-1959. Red de vínculos entre ocupación del padre y ocupación actual del encuestado. Inicio en mercado laboral 1959 - 1979 (Modelo ISI)



Fuente: encuestas PI-Clases

Nota: Nodos con 2 o más lazos. Tamaño por número de lazos de salida.

El gráfico de redes n°1 muestra el origen rural de muchos de los padres: peones agrícolas, peones forestales, operadores e equipos o pequeños productores, que como vimos sus hijos en su posición actual, la mayoría continua en la clase media baja o clase popular, con un predominio de trabajadores de servicios de mantenimiento y limpieza, o albañiles. Los casos de cambio se dan hacia la clase media baja de cuidadores de niños o personas.

El origen de clase media baja está conformado por distintos tipos de comerciantes, algunos oficinistas y empleados contables calificados. Ellos constituyen los antecesores de profesores, maestros oficinistas y contables.

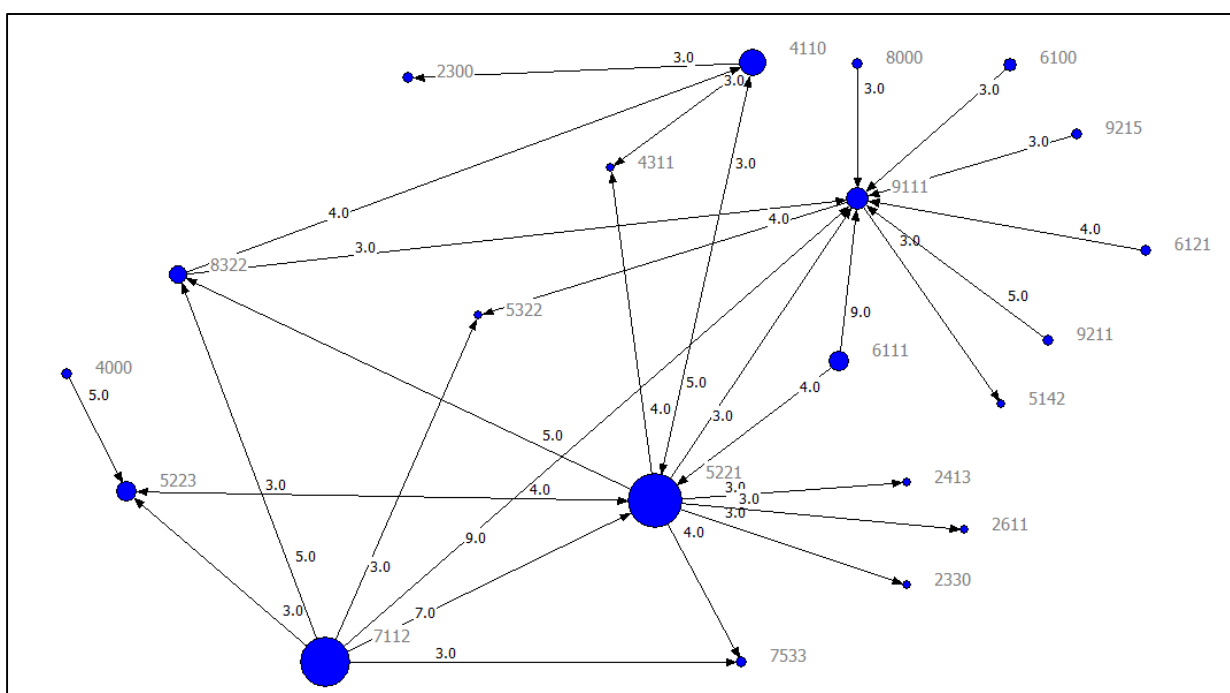
La reproducción de la clase media alta es más acotada, no aparece en los gráficos porque se trata de casos únicos y las redes reflejan solo los casos con mayores frecuencias de relación padre-hijo. El cuadro n°1 muestra que entre padres de clase media alta y media-media, la reproducción es alta, como son muy pocos casos en la muestra no aparecen en el gráfico de redes n°1.

La estructura de nexos ocupacionales padre-hijo de la **cohorte 1960-1979**, consignado en el gráfico de redes n° 2, muestra el crecimiento y diversificación de la clase media, en el que se destacan los nexos endogámicos entre origen gerencial y profesional universitario y vínculos dentro de las ocupaciones docentes. Aun cuando existen excepciones, ese proceso está mostrando una clase

media que se nutre en sí mismos porque una buena parte de los hijos heredan las ocupaciones de los padres.

Dos orígenes ocupacionales merecen ser destacados, las ocupaciones administrativas y contables que constituyen el núcleo fuerte de la clase-media-media y los comerciantes que generalmente los ubicamos en clase media -baja aun cuando sabemos que seguramente muchos de ellos pueden ser considerados media-media. Los vínculos en ambos casos son ocupaciones también de clase media, docente, oficinistas, analistas, contables y abogados. Ambos conjuntos reflejan el proceso de crecimiento de las actividades terciarios bancarias, y organizacionales.

Gráfico n° 2: Cohorte nacida 1960-1979. Red de vínculos entre ocupación del padre y ocupación actual del encuestado. Inicio en mercado laboral 1980 - 1999 (Alfonsín-Menem)



Fuente: encuestas PI-Clases

Nota: Nodos con 3 o más lazos. Tamaño por número de lazos de salida.

Como en la cohorte anterior; los albañiles y personas ocupadas en el sector agropecuario constituyen dos núcleos claves de las relaciones de redes en la clase popular. En el primer caso algunos de los hijos transitaban hacia ocupaciones de clase media baja como comerciantes y asistentes de ventas, mientras otros en su ocupación actual se desempeñan como carpinteros, costureras o servicio doméstico y servicios de cuidados personales. La ocupación de origen de personas que se desempeñan en servicio doméstico está constituido por dos conjuntos, el

mayoritario son padres que trabajaban en tareas agrícolas- ganaderas; existe en este mismo núcleo padres con ocupaciones de tratamientos de belleza y operadores de máquinas.

El gráfico n° 3 vincula la ocupación de origen y la ocupación actual de las personas de la **cohorte nacida después de 1980** muestran el proceso de diversificación y especialización ocupacional que ya se hacía evidente cuando se analizaron los datos de la cohorte anterior. Tal proceso es el resultado de los cambios intersectoriales y crecimiento y mayor complejidad de la economía argentina, que se expresa en el crecimiento de los sectores medios, y en el requerimiento de conocimientos específicos para el desempeño laboral.

El crecimiento de los nexos dentro de la clase media-media, en particular las ocupaciones de oficinistas, administrativos, analistas financieros y contables, muestra el crecimiento del sector bancario y de las entidades del sector público. Un proceso semejante se observa en las ocupaciones de comerciantes y asistentes de ventas. En ambos predominan los progenitores de clase popular, operadores de equipos, camareros, albañiles y servicio doméstico; las excepciones son comerciantes y asistentes de ventas y apoyo administrativo. Por su lado el origen de padres albañiles sus hijos pertenecen también a la clase popular (pintores, camareros, servicio doméstico) o clase media baja de comerciantes y asistentes de ventas. Con un número menor aparecen los nexos entre el servicio doméstico y ocupaciones de clase media baja y comerciantes y maestros de escuela.

Gráfico n° 3: Cohorte nacida 1980-2003. Red de vínculos entre ocupación del padre y ocupación actual del encuestado. Inicio en mercado laboral 2000 y después

trabajo es aportar a una punta de ese iceberg analizando los caminos de reproducción y de cambio ocupacional en el encuadre de su pertenencia a clases sociales.

La perspectiva micro-social desde la cual abordamos este análisis son personas de tres cohortes de nacimiento su clase social y ocupación actual, las de su acceso al mercado laboral y las de su padre-tutor cuando ego tenía 16 años. En la perspectiva macro-social incorporamos los contextos económicos e institucionales de cada periodo teniendo en cuenta aquellas circunstancias que probablemente hubieran afectado el acceso y desempeño ocupacional de personas de las distintas clases sociales.

El enfoque teórico de este análisis es la reproducción y cambio de las clases sociales que tiene lugar a través de las trayectorias ocupacionales de personas económicamente activas. El objetivo general del estudio es reconstruir las trayectorias y establecer la red de nexos ocupacionales que ellas conforman en los mercados laborales del AMBA en varios periodos de desarrollo económico-tecnológico de Argentina, desde fines del siglo XX hasta la década del veinte del presente siglo.

La fluidez de una sociedad o comunidad es definida como las posibilidades efectivas que tienen personas y familias de ascenso social a lo largo de sus trayectorias de vida, situación ésta que implica también las posibilidades de descenso social. Mirados desde la perspectiva de las ocupaciones y su ubicación temporal, los mercados laborales constituyen un ámbito intermediario privilegiado de reproducción y cambio. Allí operan por un lado la posesión de los atributos requeridos por la demanda de las organizaciones y entidades, y por el otro la capacidad de agencia de las personas.

Aun cuando postulamos la presencia implícita de la agencia, nuestro análisis solo puede tener en cuenta lo que denotan los nombres de las ocupaciones. Nuestra base de datos en la que unificamos tres muestras del AMBA es cuantitativa; la hemos dividido en tres cohortes de nacimiento (1940-1959, 1960-1979, y 1980-2003) para incorporar el contexto de los distintos procesos de desarrollo económico e institucional. Esta decisión nos permite bucear en un tema clave del análisis de clase social ¿Cómo los procesos macro-sociales, sean económicos, políticos o sindicales, etc., ponen límites y abren posibilidades a los mercados laborales específicos? La mayor o menor fluidez de una sociedad o comunidad debe ser interpretada en este encuadre.

Teniendo en cuenta la prudencia que nos imponen nuestros datos, aun así, es posible postular algunas conclusiones:

1. Los procesos de movilidad ocupacional de clase tienen lugar como transiciones de largo alcance y como transiciones de corto alcance entre clases adyacentes, las cuales predominan en las tres cohortes analizadas.
2. La clase media baja conformada por comerciantes y asistentes de ventas constituyen un puente que conecta las ocupaciones de clase media-media por un lado y la clase popular por el otro.
3. La endogamia-herencia ocupacional padre-hijo así como la permanencia entre primera y ocupación actual solo alcanza en todas las cohortes una proporción menor a la mitad de los casos. Esto significa que los cambios de empleo en los mercados laborales han sido intensos durante el periodo estudiado.
4. En la clase media-alta mientras la proporción de directores y gerentes tiende a decrecer, la de profesionales universitarios especializados tiende a crecer, lo cual muy probablemente muestra que la mayor coporativización de la economía a nivel de las empresas indica la especialización profesional de la fracción de clase gerencial.
5. El crecimiento de las ocupaciones administrativas de clase media-media muestra la rutinización que está teniendo lugar particularmente en las últimas décadas de este siglo.
6. Comparada con el periodo de industrialización sustitutiva, en la economía de conocimiento actual (knowledge economy) está decreciendo la proporción de clase obrera calificada y creciendo la presencia de técnicos y profesionales medios calificados.
7. Durante todo el periodo estudiado, en la mitad de los casos de padres de clase media baja (especialmente comerciantes) sus hijos ascienden hacia la clase media-media; excepcionalmente hacia la clase media-alta. Este patrón está asociado al crecimiento de las ocupaciones administrativas-organizacionales.
8. Los mercados laborales específicos constituyen un camino principal de reproducción y cambio ocupacional de clase social. En el periodo de industrialización sustitutiva el origen rural transita hacia ocupaciones no calificadas de servicios personales y otras fracciones no calificadas de la clase popular. El camino de cambio tiene lugar hacia ocupaciones docentes y administrativas.
9. Las ocupaciones del sector construcción, en particular los albañiles, el servicio doméstico y servicios personales se heredan y continúan siendo en la actualidad núcleo de la clase popular no calificada.

10. Desde el periodo sustitutivo de bienes durables, la capacitación y educación han constituido caminos de reproducción y de cambio. En la actualidad ellos se están consolidando y especializando como mecanismos meritocráticos vehiculizados a través de los mercados laborales.

11. Consecuentemente esos mecanismos meritocráticos conforman hoy en día tranqueras a la movilidad en ocupaciones profesionalizadas, técnicas y especializadas tanto de clase media como obrera consolidada.

12. comparando longitudinalmente las representaciones de las redes que conforman los mercados laborales es posible postular la ampliación y complejización de sus componentes ocupacionales. La mayor complejidad sectorial y organizacional-tecnológica de la economía da cuenta de la diversificación y especialización ocupacional.

13. Como consecuencia de la mayor complejidad y diversidad de los mercados laborales actuales existe una mayor diversidad ocupacional de origen (ocupación de los padres) que se vincula a su vez con una mayor diversidad de destino (ocupación de los hijos).

Aun cuando en este estudio no hemos descripto en detalle los procesos de desarrollo económico-tecnológico institucional de los últimos setenta años, releando nuestras conclusiones podemos observar como esos procesos aparecen reflejados en las trayectorias laborales de las tres cohortes aquí analizados.

La interpretación del análisis de clase basado en la reproducción y cambio ocupacional, requiere tener en cuenta los patrones de transformación estructural de las ocupaciones y sus demandas en el desempeño de tareas (task content). En su minucioso análisis, Maurizio y Monsalvo (2021) analizan los cambios ocupacionales y sus contenidos de tareas y sus impactos en el empleo y la distribución del ingreso en Argentina entre 2003-2019.

En la descripción de la estructura de clase del AMBA merece destacarse la especialización en las funciones y requerimientos de conocimientos de la fracción de clase gerencial profesional. Las investigaciones sobre odds chances muestran que el acceso esta intermediado por el logro de niveles altos de educación y que esta variable está, en buena parte, determinada por la clase social de origen. Por su parte, la digitalización y rutinización de ocupaciones administrativas da cuenta de su mayor intercambiabilidad de puestos de trabajo a través de variadas actividades. Y la especialización y mayor demanda de capacitación en tareas de las ocupaciones obreras, y el crecimiento de ocupaciones de servicios personales está mostrando una posible tendencia hacia una fracción obrera que deviene clase media y una fracción popular poco calificada y seguramente mal remunerada e inestable.

Bibliografía

- Bayat, A. (2000). From 'Dangerous Classes' to 'Quiet Rebels': Politics of the Urban Subaltern in the Global South. *International Sociology*, 15(3), 533-557. <https://doi.org/10.1177/026858000015003005>
- Benza, G. (2016). La estructura de clases argentina durante la década 2003-2013. En Kessler, G. (Comp.). (2016). *La sociedad argentina hoy: Radiografía de una nueva estructura*. Siglo XXI.
- Boelmann, B., Raute, A. & Schönberg, U. (2020) "Wind of Change? Cultural Determinants of Maternal Labor Supply," Working Papers 914, Queen Mary University of London, School of Economics and Finance.
- Dalle, Pablo (2016) *Movilidad social desde las clases trabajadoras. Un estudio sociológico en el Área Metropolitana de Buenos Aires (1960-2013)*, Buenos Aires: IIGG-CLACSO.
- González-Chapela, J. (2007). On the Price of Recreation Goods as a Determinant of Male Labor Supply. *Journal of Labor Economics*, 25(4), 795–824. <https://doi.org/10.1086/519538>
- Gornig, M., & Goebel, J. (2016). Deindustrialisation and the polarisation of household incomes: The example of urban agglomerations in Germany. *Urban Studies*, 55(4), 790-806. <https://doi.org/10.1177/0042098016669285>
- Lambert, Paul S., and Erik Bihagen. "Using occupation-based social classifications." *Work, Employment and Society* 28.3 (2014): 481-494.
- Lewis, C. & Torrents, N. (1993). Argentina in the Crisis Years (1983–1990): From Alfonsín to Menem London. Institute of Latin American Studies, pp. 203.
- Pencavel, J. (1987). "Labor supply of men: A survey," in: O. Ashenfelter & R. Layard (ed.) *Handbook of Labor Economics*. Pugliese.
- Rodríguez-Modroño, Paula, Matus López, Mauricio and Gálvez-Muñoz, Lina, (2016), Female labor force participation, inequality and household well-being in the Second Globalization. The Spanish case, No 16.02, Working Papers, Universidad Pablo de Olavide, Department of Economics, Quantitative Methods and Economic History, <https://EconPapers.repec.org/RePEc:pab:wphaei:16.02>.
- Sautu R. y Paredes, D. (2022) Puentes y tranqueras en las trayectorias ocupacionales de clase media. Un análisis de redes. En R. Sautu (comp) *Métodos cualitativos y cuantitativos en la investigación de cursos e historias de vidas*, Buenos Aires, Editorial Lumiere.
- Sautu R. y J. Carrascosa (2022). Reproducción y cambio ocupacional intra-generacional en el AMBA 2015-2016. En R. Sautu (comp) *Métodos cualitativos y cuantitativos en la investigación de cursos e historias de vidas*, Buenos Aires, Editorial Lumiere.
- Sautu, (1980). "The Female Labor Force in Argentina, Bolivia and Paraguay", en *Latin American Research Review* 15/2:152-161.
- Sautu, R. (2016). La formación y la actualidad de la clase media argentina. En Kessler, G. (Comp.). (2016). *La sociedad argentina hoy: Radiografía de una nueva estructura*. Siglo XXI.
- Sautu, R. (2000). "Marketización y feminización de la mano de obra de Buenos Aires: una perspectiva macro y microsocioal", en *Estudios Demográficos y Urbanos* 15/1: 123-147, Colegio de México.
- Sautu, R. (2021) Trayectorias ocupacionales de varones adultos jóvenes residentes en el Área Metropolitana de Buenos Aires". *Población y Sociedad*.: EdUNLPam. vol.28 n°2. p224 - 251.

Sautu, R. (2022) El método biográfico: perspectivas metodológicas cuantitativas y cualitativas. En R. Sautu (comp) *Métodos cualitativos y cuantitativos en la investigación de cursos e historias de vidas*, Buenos Aires, Editorial Lumiere.

Sautu, R. (2022). Las clases sociales en los cursos de vida. En R. Sautu (comp) *Métodos cualitativos y cuantitativos en la investigación de cursos e historias de vidas*, Buenos Aires, Editorial Lumiere.

Sautu, R.; Carrascosa, J. y Paredes, D. (2021) Puentes y tranqueras en la movilidad intra-generacional, Área Metropolitana de Buenos Aires 2015-2016”. *Revista Redes* España.

Sautu, Ruth (1993) The Role of the Public Sector in the Industrialisation of Argentina, en Colin M. Lewis & Nissa Torrents (eds.) *Argentina in The Crisis Years (1990)*, Londres: The Institute of Latin American Studies.

Sautu, Ruth (2016) *Economía, Clases Sociales y Estilos de vida*, Buenos Aires: Editorial Lumiere.

Schlogl, L & Sumner, A. (2020). Disrupted Development and the Future of Inequality in the Age of Automation. Springer.

Therborn, G. (2000). Globalizations: Dimensions, Historical Waves, Regional Effects, Normative Governance. *International Sociology*, 15, 151-179

Wright, E. O. (1980). Class and Occupation. *Theory and Society*, 9 (1), 177-214.

Anexo

Tabla nº 1 composición socio-demográfica de las tres muestras

Grupo de edad	2015		2021		2023		Total	
	Mujer	Total	Mujer	Total	Mujer	Total	Mujer	Total
18 a 24			7,6	12,9	8,6	8,4	5,3	7
25 a 34	24,7	25,4	26,5	25,2	24,2	24,8	25,1	25
35-44	26,6	26,2	20,7	20,5	19,8	21	22,5	23
45-55	25,2	25,3	18,1	18,8	30,5	27,8	24,6	23,9
55 y +	23,4	22,4	27,2	22,6	16,9	17,9	22,6	21
Total	568	1065	552	1019	533	997	1653	3101

Fuente: encuestas PI-Clases

nº 2. composición ocupacional de los nexos en los gráficos de redes

Cohorte 1940-1959	CIUO-08	Origen	Destino
Oficinistas y Administrativos contables	4110 - 4311	3	2
Comerciantes	5221	9	
Asistente de ventas	5223	2	
Cuidadores de niños	5311		4
Servicios personales en instituciones	5321	2	
Agricultores	6111	7	
Trabajadores agropecuarios	6130	2	
Albañiles	7112	5	6
Herreros	7221	2	2
Operarios	8000	2	

Operadores de maquinaria	8110	4	
Conductores	8332	2	
Servicio doméstico	9111	4	18
Limpiadores de oficinas	9112		2
Peones agrícolas	9211	2	
Peones forestales	9215	2	

Cohorte 1960-1979	CIUO-08	Origen	Destino
Directivos	1000	4	2
Profesionales	2212 a 2301 - 2611	10	19
Docentes	2300 2330/41/53		18
Técnicos, visitantes médicos	2433 - 3120 - 3211		6
Oficinistas y afines	grupo 4000	30	47
Comerciantes	5221	66	56
Asistentes de ventas	5223		
Servicios personales, cocina, peluquería, etc.	grupo 5000	10	32
Rurales	grupo 6000 - 9211 - 9215	38	2
Albañiles	7112	16	
Operarios y artesanos	grupo 7000	21	
Obreros especializados	grupo 8000	34	20
Peones	grupo 9000	22	0

Cohorte 1980-2003	CIUO-08	Origen	Destino
Directivos	1000	2	
Médicos, abogados		3	9
Docentes	2300 2330/41/53	10	7
Técnicos, visitantes médicos	2433 - 3120 - 3211	4	9
Oficinistas, administrativos contables, analistas	grupo 4000	36	62
Comerciantes	5221	48	81
Asistentes de ventas	5223		
Servicios personales, cocina, peluquería, etc.	grupo 5000	15	31
Policías, seguridad	5412 -5414	11	6
Rurales	grupo 6000 - 9211 - 9215	5	
Construcción	grupo 71	15	6
Albañiles	7112	70	19
Operarios y artesanos	grupo 7000	13	13
Obreros especializados	grupo 8000	35	10
Limpieza, servicio doméstico	9111 y 9112	50	53
Peones	grupo 9000	4	17

Fuente: encuestas PI-Clases